

“ДИМТЕОС“ ЕООД

Тел.: ++ 359 (0)2 871 91 16

Моб.: ++ 359 (0) 888 700 991

E-mail: dimteos@mail.bg

Факс: ++ 359 (0)2 963 13 17

Инфо:++ 359 (0) 887 906 354

web.: www.dimteos.eu

Российским регионам выгодно работать через Болгарию в Европе

Российским регионам и российскому бизнесу, учитывая новые реальности экономической и политической жизни в мире (глобализация в условиях экономического и финансового кризиса и др.) необходимо искать новые возможности реализации своей продукции в Европе.

I. Какие реальности сегодня?

В Евросоюзе существует сверхпроизводство, и видим, как в условиях кризиса, все западные правительства стараются его увеличивать посредством вливания огромных средств, высоких технологий и техники, субсидирования всех своих продуктов и артикулов, которые могли бы быть вымещены импортными товарами. Применяются различные экономические и политические рычаги для экспансии своих товаров как на собственные, так и на чужие рынки.

Постоянно вводятся в действие множество бизнес ограничений, например:

- а) Компании Евросоюза должны осуществлять покупку товаров, сырья, материалов и т.д. прежде всего от стран ЕС;
- б) Произведенные в ЕС дефицитные товары должны в основном реализовываться только на внутреннем рынке ЕС ;
- в) Правилom является ограничение доступа чужих компаний до кредитного рынка, до высоких технологий и техники, до торгов и приватизации, до создания свободных зон и т.д.
- г) Определяются высокие таможенные ставки для товаров, произведенных вне ЕС и т.д.

II. Что мы можем предпринять ?

Думаем, что у российского бизнеса есть шанс через Болгарию создать условия для того, чтобы русские товары успешно поступали на европейский рынок при облекченных условиях.

Один из вариантов - это создание совместных российско-болгарских предприятий, зарегистрированных в Болгарии, которые автоматически являются европейскими. Эти совместные предприятия будут иметь право закупать землю и создавать производство в соответствии с европейскими стандартами и требованиями. Причем, товар не обязательно целиком должен производиться в Болгарии. Возможно, чтобы основная часть товара была произведена в России, а здесь может осуществляться значительный этап по укомплектовке и другим необходимым действиям различных крайних продуктов , через которые они становятся европейскими.

III. Что нам дает такая форма производства:

1. Импорт из России в Болгарию будет облагаться на таможне в виде деталей, частей или сырья, для которых таможенные ставки ниже;
2. Окончательная продукция не будет облагаться на европейских рынках;
3. Кроме вышеуказанных факторов эта продукция будет дешевле, чем идентичная, произведенная другими компаниями в ЕС, так как в Болгарии:
 - а) Имеем более дешевую рабочую силу в сравнение с другими европейскими странами;
 - б) Налоги являются самыми низкими в ЕС (налог на прибыль только 10 %);
 - в) Имеем самые низкие социальные расходы и т.д.
4. Такие предприятия и их продукция получают доступ до рынков 550 млн. потребителей, где могут:
 - а) Пользоваться преференциями как все европейские предприятия в ЕС и вне ЕС;
 - б) Иметь доступ для участия в торгах в ЕС и вне его как европейские компании ;
 - в) Иметь доступ до современной техники и технологий;
 - г) Пользоваться дешевыми валютными кредитами.
5. Такая совместная российско-болгарская компания в Болгарии впоследствии при определенных условиях может закупить предприятие в России (даже собственное, участвующее в создании российско-болгарского предприятия) или какую-то его отдельную часть, или просто закупить его акции, а можно создать новое предприятие. Все эти формы приобретенной собственности в России уже будут являться европейскими (также можно заключить договор со своим собственным предприятием или другими производителями), что даст возможность:
 - а) Произведенные в России по европейским стандартам товары будут зарегистрированы как европейские;
 - б) Компания в России будет пользоваться преференциями, которые имеются у европейских компаний за рубежом;
 - в) Можно закупить свободно новые технологии и оборудование из Евросоюза для своих предприятий в России ;
 - г) Легче можно получить дешевые валютные кредиты, найти инвесторов или скооперироваться с западными фирмами для производства в России;
 - д) От стоимости товара отпадут транспортные, таможенные, социальные и другие расходы на местных рынках и будут реализовываться как европейские;
 - е) Таким образом , работая на своей территории , со своим сырьем, с дешевой рабочей силой и при других вышеуказанных факторах этот европейский продукт в сравнении с идентичными, произведенными в европейских странах , будет намного дешевле для рынков России, СНГ, Китая, Индии и т.д.,(а на данный момент товарооборот между странами Европы и Азии превышает 2 триллиона долларов, что составляет одну треть всей мировой торговли).
 - ж) Реализация таких товаров на этих рынках увеличит капацитет российских предприятий, отсюда увеличение их прибыли и расширение, улучшение инфраструктуры, увеличение рабочих мест и доходов работников и т.д.

Уверены, что такая форма работы является отличным шансом для российского бизнеса с помощью российских регионов занять более значительное место в торговле с европейским и азиатским бизнесом. Доказано, что для таких действий кризисы - самый подходящий момент. Только надо энергично приступить к действиям и не упускать ценного времени.

IV. Что конкретно мы предлагаем?

Имея ввиду все вышеуказанные и многие другие факторы, как начало, мы предлагаем создание Международного Центра Быстрого Экономического Развития (Российского Торгово-Промышленного Центра), в котором можем объединить усилия, знания, опыт и средства для быстрой и качественной реализации совместных предприятий на европейском рынке.

С этой целью мы готовы оказать всяческое содействие – информационное, юридическое, техническое и т.д., включительно можем предоставить землю на стратегическом бизнесместе с возможностями быстрого создания необходимой инфраструктуры для разнообразного производства или торговых объектов, организовать их строительство на единой территории. Совместно использовать общий Генеральный план, где только от общей инфраструктуры и основ можно сэкономить до 25 % от стоимости отдельных объектов. А общая организация строительства, взаимозаменяемые строительные фирмы на одной площадке, транспорт по поставке материалов и т.д. принесут еще много выгод всем участвующим компаниям.

Предлагаем Вам разработанный компанией „Димтеос” примерный проект создания такого Международного Центра Быстрого Экономического Развития, который может стать Российским Бизнес Центром в Европе. (www.dimteos.eu).

Президент „Димтеос” ЕООД:
Инж.-экономист **Димитр Димитров**
Магистр международных отношений